



Die **OLIVA GmbH** hat sich seit über 20 Jahren auf die industrielle Fertigung von Fenster, Türen und Fassaden aus Kunststoff und Aluminium spezialisiert. Mit über 350 Handelspartnern deutschlandweit zählt das Unternehmen zu einem der größten Anbieter auf diesem Sektor.

Wir expandieren weiter und suchen zur Verstärkung unseres Teams:

Gebietsverkaufsleiter für NRW (m/w/d)

Ihr Profil:

- Sie sind eine echte Vertriebspersönlichkeit, haben Freude am Umgang mit Kunden, sind kommunikativ und arbeiten abschlussorientiert
- Neben Erfahrung im Verkauf von Bauelementen aus Kunststoff und Aluminium besitzen Sie sowohl technische- als auch kaufmännische Kenntnisse
- Gerne auch Quereinsteiger, wenn Sie aus der Fenster- und Türenproduktion kommen und in den Vertrieb wechseln möchten
- Ein hohes Maß an Motivation, Engagement und Reisebereitschaft setzen wir ebenso voraus wie vertriebsorientiertes Verständnis sowie Begabungsfähigkeit für unsere Produkte

Ihre Tätigkeitsschwerpunkte:

- Sie sind zuständig für die Neukundenakquise und den kontinuierlichen Ausbau unserer Marktanteile in Ihrem Verkaufsgebiet in Nordrhein-Westfalen
- Ihnen obliegt die Pflege und Betreuung unserer Bestandskunden
- Sie sind eigenverantwortlich für die Entwicklung und Umsetzung der Wachstumsziele in Ihrer Region zuständig

Unsere Benefits:

- Langfristige Festanstellung mit leistungsgerechter Entlohnung
- Sicherer Arbeitsplatz in einem innovativen Unternehmen mit Wachstumspotential
- Integration in ein nettes, unkompliziertes Team
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Sie fühlen sich angesprochen?

Dann bewerben Sie sich und schicken Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihres Lebenslaufs (digital/eine PDF-Datei) oder per Post an:

OLIVA GmbH - Fenster und Türen
Personalabteilung
Sandra Börger
Boschstraße 1
45770 Marl

E-Mail: bewerbung@oliva-fenster.de

Weitere Infos finden Sie unter:
www.oliva-fenster.de

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

... Ihr starker Partner

OLIVA 
FENSTER. TÜREN. FASSADEN.